

## Praktikum im Business Development (m/w/d)

Ein Start-Up in der Old Economy – geht das? Wir beweisen es! MeinAlarm24 ist das schnellst wachsende Unternehmen im Markt für Sicherheitstechnik. Mit Alarmanlagen, Videoanlagen und weiteren Produkten sorgen wir dafür, dass sich unsere Kunden sicherer fühlen! Unser Ziel ist es die Nummer 1 in Deutschland zu werden.

Um den nächsten Gang einzulegen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt, für unser Hamburger Office in Vollzeit einen:

### Praktikant im Business Development (m/w/d).

Auch wenn wir die Pandemie noch nicht überwunden haben, sehen wir die Situation als Chance nun als Team gestärkter und noch besser aus der Coronakrise hervorzugehen.

Natürlich haben wir uns den neuen Gegebenheiten angepasst. Um uns alle bestmöglich vor Covid-19 zu schützen, führen wir unsere Bewerbungsgespräche derzeit per Video.

## EIN TYPISCHER TAG BEI UNS

- Du unterstützt unser Business Development Team bei der Entwicklung von strategischen Projekten und Teilprojekten in der Geschäftsentwicklung.
- Du arbeitest an Themen in den Bereichen: Finance, Customer Happiness, Product und Growth.
- Du bereitest deine Ergebnisse professionell auf und präsentierst sie unseren Business Development Managern und der Geschäftsführung.
- Zahlen und Daten machen Dir keine Angst: Du führst Analysen durch, wertest Daten aus und leitest Optimierungsvorschläge daraus ab.
- Du stehst in engem Austausch mit unseren Kunden und hast stets das Ohr am Markt.

## WOMIT DU UNS ÜBERZEUGEN KANNST

- Du absolvierst gerade dein Studium mit ausgeprägtem analytischem Hintergrund– Im besten Fall sogar an einer Top-Tier Universität und hast bereits mindestens 3 Fachsemester beendet.
- Du bist ein Problemlöser und überzeugst uns mit Deiner kreativen Art Lösungen zu finden, neue Themen anzugehen und kannst dabei Menschen von Deinen Ideen begeistern.
- Dabei hast Du Dein Ziel immer fest im Blick und arbeitest ergebnisorientiert.
- Du findest die Digitalisierung von bestehenden Geschäftsmodellen super spannend.
- Idealerweise konntest Du erste Erfahrungen in dem Bereich Business Development/ Strategy/ Sales oder einem Start-Up durch vorhergehende Praktika oder als Werkstudent sammeln.
- Du hast mindestens 3 Monate Zeit uns in unserem Hamburger Office zu unterstützen.
- Deutsch Sprachniveau mind. C2 (natürlich auch gerne als Muttersprache)

## DARAUF DARFST DU DICH FREUEN

MeinAlarm24 ist ein stark wachsendes Unternehmen mit großen Ambitionen. Bei uns findest Du flache Strukturen, direkte Kommunikation, offene Türen und kurze Wege. Wir sind leidenschaftlich, kooperativ, positiv, neugierig und schätzen eine gesunde Work-Life Balance. Wir handeln klug, lachen oft und suchen Gleichgesinnte, die mit uns gemeinsam den Markt für Sicherheitstechnik umkrempeln. Bei uns erwartet Dich unter anderem:

- Du lernst von den Besten und wirst ab Tag 1 eine wichtige Rolle in unserem Team spielen.
- Ein einzigartiges unternehmerisches Umfeld mit flexiblen Arbeitszeiten.
- Hoffentlich bald wieder standortübergreifende Teamevents und ein rundum Feel-Good-Paket.
- Ein kurzer Bewerbungsprozess inkl. schneller Rückmeldung und guten Gesprächen.
- Ca. 50 großartige Kolleginnen und Kollegen, die sich darauf freuen Dich willkommen zu heißen.

## SEI DABEI – BEGLEITE UNS AUF UNSEREM SPANNENDEN WEG!

Uns ist es egal ob Du Dich mit einem Lebenslauf, einem Xing-/LinkedIn-Profil, einem Anschreiben, einem Video oder einer ganz anderen Methode bewirbst. Wichtig ist nur: Zeig uns warum Du zu uns passt und teile uns Deinen frühestmöglichen Starttermin sowie Deine Gehaltsvorstellung mit.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung über unser online Bewerberportal.

Deine Ansprechpartnerin ist Nicole. Bei Fragen helfen wir Dir gerne per [Mail](#) weiter.

## ÜBER UNS

Wir sind zuverlässiger Partner für professionelle Sicherheitstechnik an bereits mehreren Standorten deutschlandweit. Unser Produktspektrum umfasst Alarmanlagen, Videoüberwachungsanlagen, elektronische Schließanlagen, Brandmeldeanlagen und Smart Home Lösungen. Als junges Unternehmen ist es unser Ziel zu wachsen, weitere Standorte zu eröffnen und mit unserer Arbeit die Sicherheitsbranche zu revolutionieren. Um das zu schaffen ist es uns wichtig, mit Neugier die Dinge zu hinterfragen und uns jeden Tag aufs Neue zu challengen.

Unsere Kunden können sich entspannt zurücklehnen: Von einer hochqualifizierten Beratung bis hin zur professionellen Installation und einem individuellen Wartungsservice decken wir alles ab.

Bei unserer täglichen Arbeit legen wir besonderen Wert auf Qualität und Zuverlässigkeit. Dafür werden wir mit höchster Zufriedenheit belohnt.